



Kommerciel partner søges til IT vækstvirksomhed

Vi har produktet, du accelererer salget, vi vokser sammen.

Vi har udviklet applikationen 360 Business Tool, der gør det muligt for en masse brancher og brugere at fokusere på at betjene deres kunder, få flere kunder, følge bedre op på deres kunder, få faktureret alle deres timer og meget andet. Produktet gør det med et hidtil uset niveau af integration, hastighed og enkelthed.

Vi har indtil nu vækstet med 200% årligt, og er klar til at accelerere yderligere.

Mens vi knokler og servicerer kunderne, har vi brug for dig som har erfaring og energi, og som ved hvordan vi skal få endnu flere kunder, få markedsført vores unikke værktøj endnu bedre og realisere vores vækstpotentiale.

Vi har brugt vores mangeårige erfaring inden for udvikling og implementering af CRM og forretningssystemer, til at udvikle en salgs- og kundeplatform, der endelig leverer IT-løftet om at værktøjet skal hjælpe, være hurtigt, og at al information integreres på ét sted.

Vi har bevist at markedet er til stede, at produktet er modent, og at vi har potentialet til at vokse os store og internationale. Derfor skal du være en person, der har en kommerciel baggrund inden for områderne salg, marketing og ledelse og som har en dyb forståelse for den rejse som et mindre selskab skal foretage for at blive større.

Stillingens ansvarsområder:

- Indgå i ledelsesteamet
- Tage ejerskab for salg og marketing
- Opbygge, organisere og lede vores salg- og marketingfunktion

Din erfaring:

- Den rigtige erfaring inden for områderne salg, marketing og ledelse
- Du har vist gode og målbare resultater gennem en årrække
- Du har erfaring med at styre, motivere og lede sælgere
- Du har prøvet at finde, overbevise og motivere partnere/salgskanaler
- Du ved hvad der skal for at en forhandling kommer i mål

Dig som person:

- Du er en ildsjæl og brænder for det, du laver
- Du er ansvarsfuld og sympatisk
- Du er en god kommunikatør

Vi tilbyder:

- En spændende og indbringende rejse
- Et job, der passer til dine værdier og overbevisninger
- Mulighed for medejerskab i virksomheden

Hvis du synes, ovenstående passer på dig, eller hvis du har spørgsmål, så ring til Henrik Høyer på tlf.: 40 29 20 92 eller send din ansøgning til hh@speople.dk.

Om sPeople – www.speople.dk

Vi er en mindre, hurtigt voksende virksomhed, som har store ambitioner for vækst i Danmark og internationalt. Vi har finansieringen på plads og har etableret et professionelt advisory board. Vi tror på lean styring og outsourcing af flest mulige opgaver, men holder vores viden i Danmark.



Om produktet – www.360businessstool.com

360 Business Tool er markedets bedste og hurtigste samlede CRM/time-sag/kundestyringsværktøj. Sælges som en abonnements baseret cloud løsning.



Om ledelsen

Henrik Høyer, 20 års erfaring med udvikling af CRM løsninger.
Thomas Bomberg, 20 års erfaring med CRM implementeringer i Europa.